

Yangın Sigortası Edinme ile Bireylerin Kaygı Düzeyleri mi Yoksa Demografik Özellikleri mi ilişkilidir?

Is There Any Relationship Between Making Fire Insurance With Persons 'Demographics Features And Otherwise With Persons' Anxiety Level?

Fatih Burak GÜMÜŞ
Sakarya Üniversitesi
İşletme Fakültesi, İşletme Bölümü
Esentepe Kampüsü, Sakarya
fbgumus@sakarya.edu.tr

Kemal ŞERİT
Sakarya Üniversitesi
Sosyal Bilimler Enstitüsü
Muhasebe Finansman Bilim Dalı
kemal.serit@ogr.sakarya.edu.tr

Özet

Bu çalışma, bireylerin hanelerini yangın sigortası yaptırmaya ya da yaptırmama sebepleri üzerine kurgulanmıştır. Temel amaç bireylerin, hanelerini yangın sigortası yaptırmalarında, demografik özelliklerinin mi yoksa kaygı düzeylerinin mi etkili olduğunun tespit edilmesidir. Bununla birlikte bireylerin yangın sigortası algısı hakkında da bilgiye ulaşılmaya çalışılmıştır. Bu amaçla bireylerin bazı demografik özelliklerinin yer aldığı ve aynı zamanda bireylerin kaygı düzeylerinin tespitine yönelik uluslararası bir ölçek olan Beck-A kaygı ölçeğinin de bulunduğu bir anket formu tasarlanmıştır. Bireylerin yangın sigortası algılarına dair oluşturulan anket, hatalı girilen anketler düştükten sonra 619 adet konut sahibi ile bire bir görüşülme suretiyle uygulanmıştır. Anket sonuçlarından elde edilen analizlere göre, kişilerin kaygı düzeyleri ile yangın sigortası yaptırmaya karar vermede anlamlı bir ilişkiye rastlanmıştır. Ayrıca konutun değeri ile yakın çevrede bir yangına şahitlik etme de yangın sigortasına olan algıyı etkilemektedir. Bireyler beklenen fayda teorisi ile uygun, bununla birlikte etkin piyasa hipotezinden farklı şekilde hareket etmektedir.

Anahtar Kelimeler: Yangın Sigortası, Demografik Özellikler, Beck-A Kaygı Ölçeği, Beklenen Fayda Teorisi

Abstract

This study builds individual households on the reasons for taking or not taking out a fire insurance policy. The main purpose of this study was to determine either demographic characteristics or level of anxiety was effective in taking out fire insurance policy. However, information about individuals' perception of fire insurance was tried to be reached. For this purpose a questionnaire involving some demographic characteristics of individuals and also an international –Beck A- anxiety scale which aims at the determination of individuals level of anxiety was designed. The survey about individuals' perceptions of fire insurance was conducted face-to-face to 619

homeowners after excluding incorrectly entered questionnaires. According to the survey results obtained from the analysis, there is a significant association between the anxiety levels and taking out fire insurance policy. In addition, value of the housing and witnessing a fire within the vicinity of the house affect the perception of fire insurance policy. Individuals have been acted in agreement with expected utility theory, at the same time have not been acted different from efficient market hypothesis.

Keywords: *Fire Insurance, Demographic Features, Beck-A Anxiety Scale, Expected Utility Theory*